

EMPLOYE  
INDUSTRIAL  
FEDERATION  
CYPRUS  
ΣΥΝΕΤΕΥΞΗ

ΟΜΟΣΠΟΝΔΙΑ  
ΕΡΓΟΔΟΤΩΝ &  
ΒΙΟΜΗΧΑΝΩΝ  
ΚΥΠΡΟΥ



# «ΓΙΑ ΝΑ ΠΕΤΥΧΕΙΣ ΧΡΕΙΑΖΕΣΑΙ ΣΚΛΗΡΗ ΔΟΥΛΕΙΑ ΚΑΙ ΤΥΧΗ»

Ο νέος πρόεδρος της ΟΕΒ, **Γιώργος Πέτρου**, σε συνέντευξή του στο **Economy Today**, μετά την ανάληψη των καθηκόντων του, μιλά για τις προτεραιότητες που έχει θέσει, τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζουν σήμερα οι κυπριακές επιχειρήσεις και για τις μεταρρυθμίσεις που πρέπει να γίνουν στην οικονομία της χώρας. Παράλληλα, αναφέρεται στις επιχειρηματικές του δραστηριότητες και αποκαλύπτει με ποια παγκόσμια προσωπικότητα θα ήθελε να συνεργαστεί επιχειρηματικά.

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΣΤΟΝ ΣΩΚΡΑΤΗ ΙΩΑΚΕΙΜ  
ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ: ΜΙΧΑΛΗΣ ΚΥΠΡΙΑΝΟΥ

Ο ΝΕΟΣ  
ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΗΣ  
ΟΕΒ, ΓΙΩΡΓΟΣ  
ΠΕΤΡΟΥ, ΣΕ ΜΙΑ  
ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΕΦ'  
ΟΛΗΣ ΤΗΣ ΥΛΗΣ

**Α**ναλάβετε τον Δεκέμβριο την προεδρία της ΟΕΒ. Ποια συναισθήματα σας διακατέχουν και ποιες είναι οι προτεραιότητες που έχετε θέσει;

Συναισθήματα ενθουσιασμού, καθώς η ΟΕΒ και οι δράσεις της είναι άμεσα συνδεδεμένες με την οικονομία και την κοινωνία, γεγονός που δίνει ενδιαφέρον στην καθημερινή ενασχόληση με τα ζητήματα που την απασχολούν. Η ΟΕΒ θα έλεγα ότι εργάζεται με γνώμονα το καλό της κυπριακής οικονομίας, των επιχειρήσεων και των εργαζομένων, συνεπώς οι προτεραιότητες τις οποίες θέτω ως πρόεδρός της σχετίζονται με τα θέματα που απασχολούν αυτή τη στιγμή την κυπριακή οικονομία και κοινωνία.

Η εφαρμογή του Γενικού Σχεδίου Υγείας (ΓεΣΥ), η μείωση των μη εξυπηρετούμενων δανείων (ΜΕΔ) και η μετάβαση της οικονομίας και του κυπριακού επιχειρείν στην ψηφιακή εποχή περιλαμβάνονται στις προτεραιότητες που θέτω.



## ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΚΥΠΡΙΑΚΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

**Ποια είναι κατά την άποψή σας τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζουν σήμερα οι κυπριακές επιχειρήσεις;**

Πιστεύω ότι αυτή τη στιγμή, με την έναρξη του 2019, το σημαντικότερο πρόβλημα που αντιμετωπίζουν οι κυπριακές επιχειρήσεις είναι η αύξηση του κόστους τους, λόγω της αύξησης των εισφορών στο Ταμείο Κοινωνικών Ασφαλίσεων και την έναρξη καταβολής εισφορών για το Γενικό Σχέδιο Υγείας. Είναι γι' αυτό που εμείς ζητήσαμε την παρακώρωση φοροελαφρύνσεων προς τις επιχειρήσεις, ένα αίτημά μας το οποίο εξακολουθεί να είναι σε ισχύ.

Το αυξημένο κόστος των επιχειρήσεων μεταφράζεται σε μείωση της ανταγωνιστικότητάς τους, με αλυσιδωτές επιπτώσεις στην κυπριακή οικονομία, και σε μείωση των αναπτυξιακών σχεδιασμών των επιχειρήσεων, μεταξύ των οποίων περιλαμβάνονται οι προσλήψεις προσωπικού. Με την ευκαιρία που μου δίνετε, επιτρέψτε μου να αναφέρω τις φοροελαφρύνσεις τις οποίες ζητάμε από την κυβέρνηση. Το πρώτο αφορά την κατάργηση της εργοδοτικής εισφοράς στο Ταμείο Κοινωνικής Συνοχής ύψους 2%, καθώς η εν λόγω εισφορά επιβαρύνει άμεσα το μισθολογικό κόστος και καταλήγει στο πάγιο ταμείο της Δημοκρατίας. Το δεύτερο είναι η μείωση της εισφοράς εργοδοτών στα Ταμεία Πλεονάζοντος Προσωπικού και Προστασίας Δικαιωμάτων των Εργοδοτούμενων σε περίπτωση Αφερεγγυότητας του Εργοδότη, από 1,2% στο 0,6%, αφού τα δύο ταμεία είναι οικονομικά εύρωστα και διασφαλισμένα έναντι μελλοντικών απαιτήσεων, με αποθεματικό το οποίο ξεπερνά τα €540 εκατ. Τρίτο, ζητήσαμε τη σταδιακή επαναφορά του εταιρικού φορολογικού συντελεστή στα 10%, δηλαδή στο ύψος που βρισκόταν πριν από την κρίση.

**Αν είχατε ένα μαγικό ραβδί, τι θα αλλάζατε στην κυπριακή οικονομία;**

Θεωρώ ότι η λέξη-κλειδί για μια οικονομία του μεγέθους και της ιστορίας της Κύπρου είναι η λέξη μεταρρύθμιση. Εάν λοιπόν υπήρχε η δυνατότητα μαγικών λύσεων, θα επέλεγα μια σειρά από διαρθρωτικές μεταρρυθμίσεις οι οποίες μπορούν να ενισχύσουν την αύξηση του ΑΕΠ της χώρας, δηλαδή τον πλούτο τον οποίο παράγει, και να αναβαθμίσουν το βιοτικό επίπεδο των κατοίκων της, καθώς επίσης τις συνθήκες ζωής τους. Αυτό είναι ένα δεδομένο το οποίο θα πρέπει να έχουμε υπόψη μας. Η Κύπρος αυτή τη στιγμή έχει ανάγκη από δραστικές μεταρρυθμίσεις σε πολλούς τομείς, ωστόσο θα αναφερθώ στην ουσιαστικότερη, που σίγουρα, εάν είχα την ευχέρεια να επιλέξω για άμεση εφαρμογή, θα ήταν αυτή που αφορά τον δημόσιο τομέα. Πρόκειται για μια μεταρρύθμιση ενός τομέα που εκτιμώ ότι, όχι μόνο οι επιχειρήσεις, αλλά όλοι οι πολίτες του κράτους μας επιθυμούν να δουν να πραγματοποιείται. Αυτή σχετίζεται με τον ψηφιακό μετασχηματισμό, την αλλαγή νοοτροπίας, την αλλαγή συστημάτων, την αύξηση της παραγωγικότητας, την αξιολόγηση του προσωπικού και πολλά άλλα.

## WHO IS WHO

Γεννήθηκε στην Έγκωμη Λευκωσίας το 1947. Σπούδασε Μηχανολογία στο Πανεπιστήμιο του Surrey στην Αγγλία με ειδίκευση στην Οικονομία και τον Βιομηχανικό Νόμο και ακολούθως επέστρεψε στην Κύπρο, όπου και εργοδοτήθηκε από την εταιρεία Shell. Υπηρέτησε σε διάφορες θέσεις και βαθμίδες των πολυεθνικών Shell και BP, τόσο στην Κύπρο όσο και στα κεντρικά γραφεία των εταιρειών στην Αθήνα και στο Λονδίνο, και το 1995 προήχθηκε στη θέση του προέδρου και διευθύνοντος συμβούλου της BP Κύπρου, όπου υπηρέτησε μέχρι το 2002. Από το 2003 ανέλαβε ως μη εκτελεστικός πρόεδρος της νεοϊδρυθείσας BP Ανατολικής Μεσογείου. Το 1977, ίδρυσε βιοτεχνία κατασκευής πινέλων και ρολών βαφής με την επωνυμία Peta, η οποία σήμερα διαθέτει δύο εργοστάσια, στην Κύπρο και την Ιορδανία, με εξαγωγές σε 15 χώρες. Τρίτο εργοστάσιο της εταιρείας η Peta Plastics, που ιδρύθηκε το 2000 και ειδικεύεται στην παραγωγή πλαστικών ειδών συσκευασίας και φιαλών. Το 2007 προχώρησε στην ίδρυση ιδιόκτητης εταιρείας πετρελαιοειδών, της Staroil, που ειδικεύεται στη διανομή καυσίμων σε εμπορικούς καταναλωτές και νοικοκυριά και πρόσφατα προχώρησε στη δημιουργία ιδιόκτητων πρατηρίων καυσίμων.





# STARSTORE

Η ΑΝΤΑΛΙΑ ΕΙΝΑΙ ΕΞΟΠΛΙΣΜΕΝΗ  
ΜΕ ΣΥΣΤΗΜΑ ΑΝΑΚΤΗΣΗΣ  
ΚΑΙ ΕΠΙΣΤΡΟΦΗΣ ΤΩΝ ΑΕΡΙΩΝ  
ΒΕΝΖΙΝΗΣ (ΒΑΛΒΗ 12)

THIS PUMP IS EQUIPPED WITH  
A SECOND STAGE VAPOR  
RECOVERY SYSTEM

ΠΡΟΣΦΟΡΑ **Veedol**

Full S  
SITRON

**Veedol**

ΕΚΠΤ

Diesel LS

Unleaded 90

Unleaded 95

**STAROIL**







## ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΕΝΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΑ

**Είστε ένας επιτυχημένος επιχειρηματίας εδώ και δεκαετίες. Υπάρχει τελικά μαγική συνταγή για την επιτυχία μιας επιχείρησης;**

Είμαι εκ φύσεως ανήσυχος πνεύμα και εργάζομαι διαρκώς για τη συνεχή ανάπτυξη των επιχειρηματικών μου κινήσεων. Είναι άλλωστε προσωπική μου πεποίθηση ότι ένας επιχειρηματίας δεν πρέπει να εφησυχάζει ποτέ και σίγουρα δεν πρέπει να αφήνει την εξέλιξη των επιχειρήσεών του στην τύχη. Προσωπικά είμαι συνεχώς σε εγρήγορση, τόσο όσον αφορά την καθημερινή διαχείριση και λειτουργία των εταιρειών μου, όσο και για τη συνεχή έρευνα και παρακολούθηση για νέες ευκαιρίες καθώς και για τις τελευταίες τεχνολογικές εξελίξεις και πρακτικές στους τομείς δραστηριοποίησής μας. Για να πετύχεις, χρειάζεσαι σκληρή δουλειά και τύχη, την οποία δημιουργείς με το να μελετάς, να προβλέπεις καταστάσεις και να λαμβάνεις τα κατάλληλα μέτρα.

**Τι ήταν αυτό που σας οδήγησε στη δημιουργία της Staroil και τι περιλαμβάνουν τα μελλοντικά σας σχέδια;**

«ΣΤΑ ΕΠΕΚΤΑΤΙΚΑ ΣΧΕΔΙΑ ΤΗΣ STAROIL, ΕΧΟΥΜΕ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΙΣΕΙ ΤΗ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑ ΑΚΟΜΗ ΠΕΝΤΕ ΠΡΑΤΗΡΙΩΝ ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2020, ΕΠΙΤΥΓΧΑΝΟΝΤΑΣ ΤΟΝ ΜΑΚΡΟΧΡΟΝΙΟ ΣΤΟΧΟ ΜΑΣ ΓΙΑ ΤΗ ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΣΗ ΕΝΟΣ ΜΕΡΙΔΙΟΥ ΑΓΟΡΑΣ ΠΟΥ ΘΑ ΦΤΑΝΕΙ ΤΟ 10%»

Η εταιρεία άρχισε να δραστηριοποιείται από το 2006 με κύριο στόχο να καλύψει το κενό που υπήρχε στον τομέα των εμπορικών καυσίμων, εισάγοντας και διανέμοντας καύσιμα απευθείας σε επιχειρήσεις και ιδιώτες. Παράλληλα, διαφοροποιήθηκε από τον ανταγωνισμό εκμεταλλευόμενη την ευέλικτη διοικητική της δομή καθώς και την κατάργηση των μεσάζοντων. Ως αποτέλεσμα, μπορεί να προμηθεύει το πελατολόγιό της με ποιοτικά καύσιμα σε ιδιαίτερα ανταγωνιστικές τιμές. Στο πλαίσιο του στρατηγικού της σχεδιασμού, το 2011, επεκτάθηκε στο λιανικό εμπόριο καυσίμων με ιδιόκτητα πρατήρια. Έκτοτε, η Staroil έχει επενδύσει και συνεχίζει να επενδύει, σε εγκαταστάσεις αλλά και στη σταθερή επέκταση του δικτύου των πρατηρίων της, ούτως ώστε να είναι σε θέση να παρέχει,

με απόλυτη ασφάλεια, υψηλής ποιότητας καύσιμα. Αυτό επιτυγχάνεται μέσω του ιδιόκτητου τερματικού σταθμού καυσίμων της Staroil στη Λευκωσία καθώς και των βοηθητικών σταθμών αποθήκευσης αλλά και των πρατηρίων καυσίμων της εταιρείας σε διάφορες πόλεις. Επιπρόσθετα, με τη συνεχή επιμόρφωση του προσωπικού της, εξασφαλίζει την υψηλή ποιότητα εξυπηρέτησης και τον ασφαλή εφοδιασμό των καταναλωτών. Τα πάντα



μος είναι να επεκτείνουμε το δίκτυο των πρατηρίων μας σε ακόμη περισσότερες περιοχές και πόλεις σε ολόκληρη την Κύπρο. Πρόσφατα ανοίξαμε το 10ο πρατήριο μας στην καρδιά της Λεμεσού και αναμένουμε να αγκαλιαστεί το ίδιο όπως και τα υπόλοιπα. Στα επεκτατικά μας σχέδια έχουμε προγραμματίσει τη λειτουργία ακόμη πέντε πρατηρίων μέχρι το 2020, επιτυγχάνοντας τον μακροχρόνιο στόχο μας για τη συγκέντρωση ενός μεριδίου αγοράς που θα φτάνει το 10%.

## ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

**Σε ποιους άλλους τομείς και σε ποιες χώρες δραστηριοποιείστε επιχειρηματικά;**

Τα θεμέλια της επιχειρηματικής μας δραστηριότητας τέθηκαν το 1973, όταν μαζί με τη σύζυγό μου, Πάρβιν, δημιουργήσαμε μια εταιρεία ανάπτυξης γης που το 1977 μετεβλήθηκε στην πρώτη εταιρεία κατασκευής πινέλων και ρολών βαφής στην Κύπρο και τη Μέση Ανατολή. Η αναπτυσσόμενη εξαγωγική μας δραστηριότητα έθεσε τη βάση για τη λειτουργία, το 2001, δεύτερου εργοστασίου, στην Ιορδανία, ενισχύοντας έτσι τις εξαγωγές του συγκροτήματος, με πελατολόγιο σε περισσότερες από 12 αγορές της Μέσης Ανατολής και του ευρύτερου Αραβικού Κόλπου. Την ίδια χρονιά, ακολούθησε η δημιουργία της Peta Plastics, που εξειδικεύεται σε πλαστικά δοχεία τροφίμων και υγρών διαφόρων τύπων και η οποία, έχοντας εξασφαλίσει την πιστοποίηση ISO 22000, παράγει υψηλής ποιότητας συσκευασίες για τις κυπριακές βιομηχανίες τροφίμων.

**Τι συμβουλεύετε το προσωπικό και τι θα συμβουλευόσατε έναν νέο που θέλει να ανοίξει τη δική του επιχείρηση να προσέξει;**

Σε ό,τι αφορά το προσωπικό, θα πρέπει αρχικά να γνωρίζει πολύ καλά το αντικείμενο με το οποίο ασχολείται ή επιδιώκει να ασχοληθεί. Πρέπει να προσπαθεί διαρκώς να επεκτείνει τις γνώσεις του και να εξελίσσεται. Να είναι συνεπής στις υποχρεώσεις και τις υποσχέσεις του. Τώρα, για τους νέους επιχειρηματίες, σίγουρα θα πρέπει να είναι αφοσιωμένοι στην επιχείρησή τους και να εργάζονται σκληρά για τη διαρκή ανάπτυξη και πρόδοσή τους. Συνάμα, είναι σημαντικό να αναγνωρίζουν τις ανάγκες και τις ευκαιρίες της αγοράς, τις οποίες θα πρέπει να αξιοποιούν έχοντας μια προσέγγιση μακριά απ' τα τετριμμένα. Πέραν αυτών, θα πρέπει να μπορούν να εμπνεύσουν και να ενθαρρύνουν τα υπόλοιπα στελέχη της εταιρείας για την καλύτερη αξιοποίηση και ανάπτυξη των γνώσεων και ταλέντων τους.

## ΜΕΓΑΛΗ ΕΜΦΑΣΗ ΣΕ ΘΕΜΑΤΑ ΕΚΕ

**Πόση σημασία δίνετε ως Όμιλος σε θέματα Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης;**

Η περιβαλλοντική συνείδηση αποτελεί μια από τις βασικές αξίες και προτεραιότητες για τη λειτουργία της Staroil. Για τον λόγο

αυτό, η εταιρεία έχει θέσει σε εφαρμογή, από τις αρχές του 2018, το CSF πρόγραμμα «Staroil Goes Green», που περιλαμβάνει ενέργειες και δράσεις με στόχο τη μείωση της ρύπανσης αλλά και την προστασία του περιβάλλοντος. Δίνοντας κύρια έμφαση στην ενίσχυση του οικοσυστήματος, αλλά και στους τρόπους με τους οποίους μπορούμε να αποβάλουμε από την καθημερινότητά μας λανθασμένες πρακτικές, η Staroil επιδιώκει να ευαισθητοποιήσει το κοινό και άλλες εταιρείες να αγκαλιάσουν τέτοιου είδους ενέργειες, έτσι ώστε όλοι μαζί να κάνουμε την αρχή της αλλαγής. Ήδη, από την αρχή του χρόνου, η Staroil έχει προχωρήσει στη σταδιακή εγκατάσταση φωτοβολταϊκών συστημάτων σε αρκετά από τα πρατήριά της, έτσι ώστε να γίνει η λειτουργία τους ακόμη πιο φιλική προς το περιβάλλον, αλλά και για να περιοριστεί το ανθρακικό αποτύπωμά τους. Στόχος της εταιρείας είναι η εγκατάσταση φωτοβολταϊκών σε όλα τα πρατήρια, έτσι ώστε να παρέχουν συνεχή ηλεκτροδότηση με την ελάχιστη κατανάλωση ρεύματος. Παράλληλα, στο πρόγραμμα «Staroil Goes Green» εντάσσεται και η πρόσφατη ενέργεια της εταιρείας, για την κυκλοφορία και δωρεά 8.000 επαναχρησιμοποιούμενων οικολογικών τσαντών στους πελάτες της, με στόχο τη μείωση της χρήσης της πλαστικής σακούλας.

Η πρωτοβουλία της Staroil και το εν λόγω πρόγραμμα έχουν καταφέρει, σε πολύ σύντομο διάστημα, να αγκαλιαστούν από το κοινό, αποσπώντας τιμητική διάκριση από τα Παγκύπρια Περιβαλλοντικά Βραβεία για Επιχειρήσεις και Οργανισμούς για το 2018, με το βραβείο «Αργυράς Προστάτης του Περιβάλλοντος».

**Υπάρχει κάτι το οποίο ζηλεύετε από ανταγωνιστική σας εταιρεία;**

Αν και παρακολουθώ στενά τις κινήσεις του ανταγωνισμού και τις εξελίξεις της αγοράς, πιστεύω πολύ στο προσωπικό μου κριτήριο και αυτό των συνεργατών μου. Σημαντικό σημείο προβληματισμού είναι πάντα η επόμενη κίνηση, ποιο θα είναι δηλαδή το επόμενο μου βήμα. Σε αυτό σπρωίζω τις αποφάσεις μου και όχι στις κινήσεις των ανταγωνιστών.

## ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΤΗΤΑ ΜΕ ΤΗΝ ΟΠΟΙΑ ΘΑ ΗΘΕΛΕ ΝΑ ΣΥΝΕΡΓΑΣΤΕΙ

**Υπάρχει κάποια προσωπικότητα με την οποία θα θέλατε να συνεργαστείτε σε επαγγελματικό επίπεδο;**

Θα ήθελα να συνεργαστώ ή να γνωρίσω τον Αμερικανό Jeff Bezos, ιδρυτή της AMAZON. Έχει δημιουργήσει μια απίστευτη πλατφόρμα, που όχι μόνο απέφερε τεράστια κέρδη στον ίδιο και τους υπόλοιπους μετόχους της εταιρείας του, αλλά προσφέρει την ευκαιρία και σε άλλους επιχειρηματίες να την εκμεταλλευτούν. Επιπρόσθετα, ενώ είναι ήδη κορυφαίος στον τομέα δραστηριοποίησής του, κινείται διαρκώς με καινοτόμα βήματα για τον εμπλουτισμό των υπηρεσιών της εταιρείας του, καθιστώντας την πρωτοπόρη στις εξελίξεις. **ΕΤ**

«ΘΑ ΗΘΕΛΑ ΝΑ ΣΥΝΕΡΓΑΣΤΩ Ή ΝΑ ΓΝΩΡΙΣΩ ΤΟΝ ΑΜΕΡΙΚΑΝΟ JEFF BEZOS, ΙΔΡΥΤΗ ΤΗΣ AMAZON. ΕΧΕΙ ΔΗΜΙΟΥΡΓΗΣΕΙ ΜΙΑ ΑΠΙΣΤΕΥΤΗ ΠΛΑΤΦΟΡΜΑ, ΠΟΥ ΟΧΙ ΜΟΝΟ ΑΠΕΦΕΡΕ ΤΕΡΑΣΤΙΑ ΚΕΡΔΗ ΣΤΟΝ ΙΔΙΟ ΚΑΙ ΤΟΥΣ ΥΠΟΛΟΙΠΟΥΣ ΜΕΤΟΧΟΥΣ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΤΟΥ, ΑΛΛΑ ΠΡΟΣΦΕΡΕΙ ΤΗΝ ΕΥΚΑΙΡΙΑ ΚΑΙ ΣΕ ΑΛΛΟΥΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΕΣ ΝΑ ΤΗΝ ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΤΟΥΝ»